

BUSINESS PLAN

I. EXECUTIVE SUMMARY

DICHIARAZIONE DI MISSIONE

LE CHIAVI DEL SUCCESSO

PANORAMICA FINANZIARIA

DESCRIZIONE			
CONTANTI			
RICAVI DI VENDITA			
PROFITTO NETTO ANNO FINANZIARIO			
MARGINE OPERATIVO			
PATRIMONIO NETTO DEL PROPRIETARIO			
REDDITIVITÀ DEL CAPITALE			

ANALISI DEL BREAKEVEN

DESCRIZIONE			
RICAVI DI VENDITA			
Costi di vendita			
TOTALE SPESE VARIABILI			
Spese per il personale			
Spese operative aggiuntive			
Ammortamento delle immobilizzazioni			
Spese finanziarie			
SPESE FISSE TOTALI			
PERCENTUALE DEL MARGINE LORDO			
RICAVO VENDITE BREAKEVEN			
FATTURATO SUPERIORE AL PAREGGIO			

V. STRATEGIA DI MARKETING

SEGMENTAZIONE DEL MERCATO

OBIETTIVO DI MERCATO

VI. ANALISI DELLA CONCORRENZA

RISULTATI DELL'ANALISI

TIPO DI CONCORRENTE / NOME	DESCRIZIONE

VII. TEAM

ORGANICO

DESCRIZIONE			
RAPP. DI VENDITA			
PERSONALE D'UFFICIO			
MANAGEMENT			
CONSULENTI			
PARTNER			
TOTALE ORGANICO			

STIPENDIO E SALARI

DESCRIZIONE			
RAPP. DI VENDITA			
PERSONALE D'UFFICIO			
MANAGEMENT			
CONSULENTI			
PARTNER			
SALARIO E STIPENDI TOTALI			

SPESE PER IL PERSONALE

DESCRIZIONE			
SICUREZZA SOCIALE			
VANTAGGI			
FESTIVO			
ALTRO			
ALTRO			
SPESE PERSONALE TOTALI			

VIII. SPESE DI IMPLEMENTAZIONE

SPESE DI STARTUP

DESCRIZIONE			
SPESE STARTUP TOTALI			

RENDICONTO FINANZIARIO

DESCRIZIONE			

MISURAZIONE DELLE PRESTAZIONI

DESCRIZIONE			

DICHIARAZIONE DI NON RESPONSABILITÀ

Qualsiasi articolo, modello o informazione è fornito da Smartsheet sul sito web solo come riferimento. Pur adoperandoci a mantenere le informazioni aggiornate e corrette, non offriamo alcuna garanzia o dichiarazione di alcun tipo, esplicita o implicita, relativamente alla completezza, l'accuratezza, l'affidabilità, l'idoneità o la disponibilità rispetto al sito web o le informazioni, gli articoli, i modelli o della relativa grafica contenuti nel sito. Qualsiasi affidamento si faccia su tali informazioni è pertanto strettamente a proprio rischio.